

## 贫困户叶盛华种植养殖结合

## 靠自己双手摘掉了“穷帽子”

## 核心提示:

□ 陈明杰 余婷  
记者 柯慧敏

两年前连续强降雨后,宿松县五里乡六圩村石墩组的村民叶盛华眼睁睁看着庄稼被淹,日子过得紧巴巴,他家成了建档立卡贫困户。叶盛华认为,不能坐等别人给予,别人给的始终没有自己劳动得来的踏实。

在帮扶干部支持下,叶盛华不但种水稻、棉花,还养起家禽,经营鱼塘。眼下,丰收在望,他喜上眉梢:“今年一定能摘掉贫困户的帽子。”

## 遭遇水灾 庄稼被淹

那一年眼睁睁地看着自己家的庄稼被水淹了,年近花甲的叶盛华愁容满面,一时间无所适从,可是想到自己是家里的“顶梁柱”,还有一个正在上小学的儿子需要照料,实在容不得他沉浸在悲伤里。因为年纪大了,外出打工找工作不容易,叶盛华于是就计划在家搞个鱼塘、养点家禽。

叶盛华告诉记者,当时六圩村近8000亩田地遭淹,许多良田绝收,洪水冲不垮庄稼迫切想要恢复生产的期盼与信念。水退到哪里,农田就复耕到哪里!大家心里想的是,六圩这么肥沃的田如果一直撂荒真是可惜了。

## 政策支持 多项发展

后来政府派来了驻村扶贫工作队,帮扶干部到叶盛华家了解困难情况,得知叶盛华想通过养殖改变当前的处境,苦于没有启动资金。村里帮叶盛华办理了5万元政府贴

息贷款,还帮他分析产业发展前景,使他及时建起了家禽养殖场,并购买了1600元的鱼苗,承包了近3亩废弃的鱼塘,投入3000元改造鱼塘,购买鱼苗,办起了养鱼场。

辛辛苦苦忙了一年,终于看到鱼塘见到了效益,兴奋的叶盛华又投入5500元搭建鸡棚鸭棚,还购置了2600余只土鸡苗、300只鹅和300只鸭子。

叶盛华说:“乡亲们看到我是个干实事的人,主动提出把田地给我承包。2016年底,我在流转的100多亩田里全部种植了优质水稻和棉花,并投资6000多元购买了手旋耕机等农机农具。”

就这样风里来、雨里去,叶盛华全心经营着自己的稻田、鱼塘和养殖场。“别小看养家禽这个活,要干好并不容易,需要胆大心细还得有经验,这就逼着我抽空学习一些新技术。”

由于过度劳作,叶盛华的腰椎病时常复发,有一段时间,几乎每天都要到县中医院治疗两个多小时,每次总是匆匆赶回来,来不及休息就跑到田里劳动,忙的时候甚

至忍痛放弃治疗,咬紧牙关坚持着,挑水担肥中途要歇好几次,就这样也舍不得花钱找人帮忙。

## 苦尽甘来 实现脱贫

历经寒来暑往,眼下又到了收获的季节。

手上满是泥土、脸上挂着笑容、充满干劲的叶盛华告诉记者,“我起早贪黑地忙活,为的就是摘下贫困户这顶‘帽子’,就是想早点过上好日子,现在这一切终于实现了。种植的水稻、棉花比一般农田要高产。春夏两季算下来,130多亩水稻,每亩减去费用后的收入是450多元,这一项年收入有58000多元,加上10亩棉花的收入和养鱼、养家禽的收入,还有驻村工作队帮我办理的光伏发电收入,这么一算,今年我家年纯收入将达到9万元以上。”

叶盛华明白,虽然政府兜了底,致富还得靠自己。现在这么好的政策,大家怎么能对脱贫致富信心不足,干劲不大?天上不会掉馅饼,贫困户们一定要满怀信心。

## 工行安庆分行不动产交易和登记收费创新系统上线运行

□ 刘琴

日前,工行安庆分行不动产交易和登记收费系统在安庆市政务中心正式上线并投入运行。该系统是工行安庆分行为安庆市政务中心不动产交易和登记“三合一”平台量身打造的银行收费系统,系统通过政务中心提供的数据接口获取购房人办理不动产交易和登记的收费数据后,直接通过该行POS机实现收费并向政务中心返还收费信息,同时采集相关收费明细日终进行清分核算。该创新系统的成功投产运用,开创了银政合作的新模式。

## 提升营销层级

工行安庆分行纪小岗行长、潘林明副行长在掌握不动产改革信息后,立即拜访市政务中心相关领导,开展上层营销,得到了政务中心领导的认可,确定将收费系统交由该行办理。随后纪小岗行长专程带队到省行相关部门就系统需求进行了汇报,得到了省行的高度重视,在产品研发方面全力予以支持。7月27日省行召开了创新产品立项会议,潘林明副行长对该系统做了详细的介绍,该项目顺利通过了创新产品的立项。在系统测试期间,余化美副行长亲自安排布置操作细节,就测试过程中遇

到的问题与省行研发部门沟通协调,确保了测试工作的顺利完成。

## 加快项目研发力度

工行省行机构金融业务部在“安庆市政务中心不动产交易和登记和收费创新系统”立项、业务需求申报、组织协调推动等方面给予大力支持;省行信息科技部在收到安庆行的创新系统需求后,在开发资源严重紧张的情况下,第一时间安排研发人员亲赴安庆市政务中心与中心软件开发人员进行面对面的沟通,掌握客户的需求细

节,同时调配优秀的研发人员对该项目进行优先开发。从收到业务需求到系统正式投产,仅仅用了一个多月的时间,不但彰显了该行强大的科技研发实力,同时体现了省行对基层行业务发展的支持力度,省行内控合规部在系统风险防控等方面给予全面评估指导与支持。

## 提升业务办理效率

该系统立项后,该行机构金融业务部、信息科技部、运行管理部、银行卡中心及龙啸支行抽调专人组成项目

小组,小组成员相互配合、通力合作,同时与涉及到的政府部门保持紧密沟通,不断协调,就系统投产中遇到的制度建设、网络安全、账户核算、POS系统对接等方面的问题,逐个解决,该行的服务效率、业务素质、系统优势及资金清分能力得到政务中心、税务、住建及不动产中心等部门的高度认可。

工行安庆分行“市不动产交易和登记收费系统”的营销成功并上线运行,进一步扩大了与政府相关部门的合作,进一步提升银政合作服务水平和效率。

## 送金融知识进社区 提升市民金融素质

本报讯(饶儒平)9月是全国银行业金融知识普及月、金融知识进万家、金融知识万里行宣传服务月,为提升公众金融素质,引导金融消费者合理消费和依法维权,争做金融好网民,9月12日上午,工行安庆分行办公室、城市金融学会组成宣传服务小分队走进安庆市近圣社区开展“送金融知识进社区”宣传服务活动,帮助公众树立正确的金融消费和依法维权意识,解答公众关注的热点问题。

为了保障本次宣传服务活动的有效顺利开展,在市行宣传服务活动领

导小组组长、工行安庆分行余化美副行长的组织下,活动前期,办公室制定下发了普及金融知识宣传活动方案,要求全辖各支行各网点积极行动起来担当社会责任,做好金融知识普及活动。同时市行办公室积极协调相关业务部门,结合社区老年客户消费群体需求,以金融诈骗、抵制非法集资、理财服务等知识为重点,统一印制了“金融知识普及月 金融知识进万家 提升金融素养 争做金融好网民”折页、漫画“双录”折页、防范电信诈骗手册等宣传资料,以该行在近圣社区创建的第

一个“城市金融橱窗”为依托,悬挂宣传标语和海报,摆放宣传资料供社区老龄人群、残疾人群阅读。活动现场,宣传服务小分队成员精神饱满、着装整齐、身披绶带、面带微笑积极主动向过往居民发放宣传资料,宣传普及银行业金融基础知识,主动听取居民意见和建议,现场解答居民咨询。

由于本次宣传活动针对性强,满足了公众对金融知识的需求,受到广大居民的欢迎和好评,取得了良好的公众宣传效果,也树立了工商银行良好的社会形象。